

Demande de Propositions

24041500 VIDEASTE SUCESS STORY T3

Numéro de Référence : RQ2361
Date de Publication : 02/16/2024
Date Limite pour les Réponses : 03/04/2024

Contexte

I. Présentation de TechnoServe

TechnoServe travaille avec des personnes entreprenantes dans le monde en développement pour créer des fermes, des entreprises et des industries compétitives. Nous sommes une organisation à but non lucratif qui développe des solutions commerciales à la pauvreté en reliant les gens à l'information, aux capitaux et aux marchés. Notre travail est enraciné dans l'idée qu'avec l'opportunité, les hommes et les femmes qui travaillent dur, même dans les endroits les plus pauvres, peuvent générer des revenus, des emplois et de la richesse pour leurs familles et leurs communautés. Avec plus de quatre décennies de résultats prouvés, nous croyons au pouvoir de l'entreprise privée pour transformer des vies.

I. Contexte Général

TechnoServe met en œuvre l'accélérateur de croissance d'entreprise à travers le projet BeniBiz avec l'appui financier de la Coopération néerlandaise et de la Coopération suisse au Bénin. Pendant cinq (5) ans d'activité, le projet a recruté et accompagné environ 6.000 entrepreneur(e)s au Bénin qui ont enregistré une croissance moyenne de +130 % sur les 8 cohortes accompagnées. BeniBiz a offert aux entrepreneur(e)s les compétences et l'accompagnement dont ils ont besoin pour développer des entreprises prospères.

A la suite de cette première phase, une deuxième phase de cinq (05) ans démarrée le 1er septembre 2022 a été lancée officiellement le 14 octobre 2022.

Impact ciblé :

- Consolidation de l'impact de BeniBiz Phase 1, passage à l'échelle, ancrage local ;
- Appui direct (formation & coaching) à + de 10,000 entrepreneur(e)s ;
- Appui des structures d'accompagnement de l'entrepreneuriat (SAE) ;
- Co-développement d'interventions d'appui avec les acteurs stratégiques locaux en vue de la pérennisation ;
- Digitalisation de la méthodologie d'appui ;
- Renforcement de l'Association Nationale des Femmes Entrepreneures.

Période de mise en œuvre de la phase 2 du projet : 2022 - 2027

Portée des Travaux

I. Contexte particulier

Pour sa deuxième phase, le projet BeniBiz a accompagné les promoteurs et promotrices de micro-boutiques vendant les denrées et produits alimentaires locaux et importés (produits vivriers en vrac ou en gros, fruits et légumes, poisson et de la viande locale, produits de pâtisserie et de boulangerie et les produits agroalimentaires locales et importés) à l'étalage, en boutique ou en superette.

Cet accompagnement spécifique a permis aux promoteurs et promotrices de micro-boutiques de croître et de développer leurs étalages, boutiques et superettes.

Ces réussites enregistrées par le projet sont des histoires qui méritent d'être connues. A cet effet, nous souhaitons recruter un vidéaste en vue de réaliser une dizaine de vidéos qui seront produites après la réalisation d'interviews en vue de collecter des histoires à succès auprès des promoteurs et promotrices de micro-boutiques.

I. Objectifs

L'objectif général de cette initiative est de révéler dix (10) histoires de promoteurs et promotrices vendeurs de denrées et produits alimentaires locaux et importées accompagnés par le projet BeniBiz sur le volet Micro-détaillants

II. Objectifs spécifiques

En terme plus spécifique, il s'agira de révéler les histoires à succès de 10 entrepreneurs du volet micro-détaillants en :

- Interviewant une dizaine de promoteurs et promotrices d'entreprises du volet micro-détaillants accompagnés et sélectionnés par le projet BeniBiz ;
- Collectant des témoignages sur leur expérience du déroulement de la formation, la mise en œuvre des notions et aptitudes acquises et les changements (difficultés, croissance et développement) induits par l'accompagnement de BeniBiz sur leurs entreprises;
- Produisant des vidéos de 03 à 05 mn sur chacune des dix histoires collectées et les faire valider ;
- Livrant les dix (10) vidéos réalisées au projet BeniBiz sur drive et sur une clé USB en version finale.

III. Résultats Attendus

La mission permettra d'atteindre les résultats ci-dessous:

- Les dix (10) vidéos de success stories sont réalisées, disponibles et à travers ces vidéos :
 - Les activités des promoteurs (trices) du volet micro-détaillants interviewé(e)s sont mises en lumière ;
 - L'accompagnement des entrepreneurs du secteur de l'achat-vente est mis en avant à travers des success stories captivantes, qui mettent clairement en avant les changements de comportements sources de ces succès;

IV. Approches Méthodologiques

Le vidéaste devra réaliser les histoires à succès avec une méthodologie qu'il détaillera dans son offre technique. Le vidéaste devra utiliser un questionnaire élaboré en collaboration avec la cellule de communication du projet de BeniBiz et la responsable du volet d'appui aux micro-détaillants. En outre, il/elle devra prévoir faire des descentes sur le terrain dans diverses localités du pays. Les promoteurs et promotrices de ce volet sont dans le littoral, l'atlantique, l'ouémé, le Zou et le Borgou.

L'interview devra faire ressortir les éléments ci-après:

a) Témoignage

- Ce qui les motive à prendre part aux formations de BeniBiz
- Ce qu'ils retiennent des formations du projet BeniBiz
- Les difficultés rencontrées à prendre part aux formations

b) L'expérience avec BeniBiz

- Les difficultés de son entreprise en début de formation
- Le processus du changement de comportement et de l'évolution de son entreprise avec la méthodologie de BeniBiz
- Niveau auquel ils se retrouvent à présent
- L'impact observé au sein de son foyer et de sa famille

c) Présentation d'entreprise

- Parler de son entreprise, des produits commercialisés, des méthodes de communication, des perspectives pour la croissance de son entreprise et des conseils aux autres jeunes entrepreneurs non encore accompagnés par le projet BeniBiz ;

V. Planning

La mission est prévue pour durer vingt (20) jours ouvrables courant les mois de Juillet et août 2024 avec la répartition suivante :

- Cadrage de la mission : 1 jour
- Préparation de la collecte sur le terrain : 04 jours
- Collecte des informations auprès des promoteurs et promotrices : 05 jours
- Production des vidéos, corrections et livraison des versions finales : 10 jours

Livrables

I. Livrables

Les livrables attendus sont :

- Un planning détaillé de la mission ;
- Le guide d'interviews (à faire valider par la responsable Communication et l'équipe projet) ;
- Dix (10) vidéos d'histoires de réussite en version provisoire et finale sur clé USB ;
- Un rapport de mission.

Date de Début Prévue

04/08/2024

Lieu de Performance

BENIN

Informations Supplémentaires

I. Instructions et profil des Consultants

Chaque vidéaste intéressé par les présents TDR devra soumettre les documents suivants (en français):

- **L'offre technique en 07 pages maximum non inclus les pièces administratives et les attestations de bonne fin d'exécution. L'offre technique doit être un seul fichier comprenant** une brève présentation du prestataire, une brève description de la compréhension des objectifs **(05 points)** et résultats de la mission, les commentaires sur les TDR, la méthodologie de mise en œuvre de la mission **(05 pts)**, un chronogramme d'intervention, les équipements et matériels nécessaires **(10 pts)**, le curriculum vitae du vidéaste, attestations de formation, et attestations de bonne fin d'exécution et preuves de vidéos réalisées.

Profil de vidéaste

Compétences requises	Points
- Avoir au moins cinq années d'expériences dans le domaine du tournage, montage et interviews vidéos	25 points
- Avoir déjà réalisé trois types de missions de ce genre avec des organisations et/ou structures;	15 points

Compétences requises	Points
- Proposer une équipe de cadreur, de journaliste et autre personnel pour la réalisation des interviews	10 points

NB : l'offre technique devra être présentée en un fichier unique sous peine d'élimination.

● **L'offre financière (30 points)**

Elle devra indiquer en détail, le budget de la prestation (honoraires, matériel, autres frais, déplacements, etc..) en XOF. Fournir pour chaque catégorie de coût, une description appropriée. Le déplacement et l'hébergement seront assurés par TechnoServe Bénin. Le consultant prendra en charge sa restauration pendant tout le séjour sur le terrain.

II. **Modèle Budget Prévisionnel**

Equipe Vidéaste			
Eléments	Quantité	Prix unitaire	Montant
Déplacement	04		Pris en charge par TNS
Hébergement	04		Pris en charge par TNS
Honoraires Réalisation, cadrage et post production	10		
perdiems équipe vidéaste	03		
Total			

Instructions pour la Réponse

Pour garantir la prise en compte, toutes les réponses doivent être soumises avant le **03/04/2024**, rédigées en **Français**, avec les prix indiqués en **XOF**.

Toutes les réponses doivent :

- Contenir un coût détaillé avec les taxes applicables et autres frais clairement identifiés.
- Fournir les termes et conditions de paiement demandés.
- Inclure un nom de contact, une adresse e-mail et un numéro de téléphone.
- Pour les devis d'une entreprise, fournir un bref aperçu de l'entreprise et des services offerts, y compris le nom légal complet et l'adresse de l'entreprise, la juridiction d'incorporation, le nom légal complet et le pays de citoyenneté des propriétaires/directeurs principaux de l'entreprise, et l'année de création de l'entreprise.
- Si un consortium d'entreprises ou une équipe de consultants soumet un devis conjointement, les informations ci-dessus doivent être fournies pour chaque membre de l'équipe.
- Inclure uniquement des fichiers joints de 10 Mo ou moins.

Envoyez les réponses à : **buy+RQ2361@tns.org**

Note : NE PAS envoyer votre réponse par e-mail à un employé de TechnoServe ou livrer votre réponse en copie papier à un bureau de TechnoServe. Le non-respect de ces instructions peut rendre votre réponse inéligible pour considération.

Termes et Conditions

- Cette sollicitation ne doit pas être interprétée comme une offre de la part de TechnoServe.
- Les réponses doivent être soumises le ou avant la date indiquée.
- Toute offre non réactive sera immédiatement rejetée.
- Les réponses à cette sollicitation seront considérées comme des offres contraignantes et doivent rester valables pour acceptation pendant au moins 90 jours à compter de la date de clôture de cette sollicitation.
- Tout achat résultant de cette sollicitation sera régi par les termes et conditions contractuels de TechnoServe et peut être soumis à des conditions supplémentaires telles qu'exigées par les donateurs finançant l'achat.
- TechnoServe se réserve expressément le droit d'accepter ou de refuser toute offre ou d'annuler le processus de sollicitation à tout moment sans explication, sans aucune responsabilité envers aucun répondant.
- TechnoServe peut, à sa discrétion, accepter tout ou partie de l'offre d'un répondant.
- Toutes les informations fournies par TechnoServe dans cette sollicitation sont données de bonne foi ; cependant, les détails sont susceptibles de changer.

- TechnoServe peut exiger que les répondants concluent un accord de non-divulgence comme condition préalable à la prise en compte.
- Les répondants assument l'entière responsabilité de tous les coûts engagés en relation avec la préparation de leur réponse, y compris les frais de tiers.
- Toutes les réponses deviennent la propriété de TechnoServe.
- Les répondants doivent divulguer pleinement tout conflit d'intérêt relatif à cette sollicitation. Le non-respect peut entraîner une disqualification.

Demande de Fichiers

Les fichiers joints suivants, s'il y en a, représentent une partie importante de cette sollicitation.

Request Files

Description	Fichier
Tdrs sélection d'un vidéaste	Download

Criterios de Selección

Las presentaciones serán evaluadas según los siguientes criterios y metodología de puntuación.

Critères	Points Maximaux
Profil du videaste	50
Offre financière	30
Offre technique en un seul fichier	20